



VOTRE RENDEZ-VOUS DÉCOUVERTE À « LA MAISON DE MAÎTRES », PAS LE MÊME QU'AILLEURS.

LE RDV DÉCOUVERTE FAIT PARTIE INTÉGRANTE DU CONCEPT DE LA MAISON DE MAÎTRES.
AUJOURD'HUI PLUSIEURS MAISONS PROPOSENT ÉGALEMENT UN « RDV DÉCOUVERTE »
MAIS SOUVENT TRÈS ÉLOIGNÉ DE L'ESPRIT PROPOSÉ À LA MAISON DE MAÎTRES,
EN VOICI LES PRINCIPALES DIFFÉRENCES :

	RDV Prêt-à-porter dans une grande chaîne de magasin.	RDV Découverte dans un magasin de sur-mesure.	 Notre RDV Découverte
ACCUEIL	Boutique bondée.	Rendez-vous expédié.	Rendez-vous personnel, cadre intime et convivial, dégustations de Grands Crus.
APPROCHE	Ultra mercantile.	Mercantile.	Non mercantile et orienté uniquement sur le conseil. Carnet de commande proscrit.
OBJECTIF	Vendre le plus vite possible.	Précipiter la décision et la commande.	Conseiller. Déterminer la tenue la plus adaptée à vous.
TEMPS CONSACRÉ	Service rapide.	Limité.	Illimité. Ce qui est nécessaire pour vous sublimer.
COMPÉTENCE DU VENDEUR	Faible.	Junior, moyenne - Faible.	>30 ans d'expérience, tailleur et conseiller en image, expert de l'habillement de luxe.
INSTRUCTIF	Inexistant.	Rarement.	Conseils en habillement et en image offerts.
POSSIBILITÉS	Limitée à la collection et au stock dispo.	Importante mais limitée à 1 seul atelier (souvent asiatique...).	Illimitées: milliers de tissus, nombreuses options de personnalisation, plusieurs ateliers de fabrication européens pour chaque type de vêtements.
DÉCISION	Forcée.	Précipitée.	Réfléchie.
PRISE DE MESURES	Inexistant.	Académique et standard sans prise en compte de la posture, du mouvement et des asymétries.	Professionnelle, intégrant la posture et le mouvement.
PLANNING	Dépend de la disponibilité.	Production hors europe incertaine, délai sujet à changement.	Connu dès la prise de commande et garanti.
DOCUMENTATION	Inexistante.	Inexistante.	Récapitulatif du RDV, devis précis et recueil écrit de conseils.